

Otevřené rozvojové programy

Manažerské vzdělávání

Jazyková škola
& Akademie rozvoje

Lingua Zlín

Klient E-LINGUAProfi s.r.o.

Trh Služby, vzdělávání

Zadání Manažerský individuální rozvoj

Přehled Manažerský rozvoj pro top manažery E-LINGUAProfi. Oblasti prodeje a managementu pro vyšší výkonnost a implementaci aktivity managementu v souladu s firemní vizí.



„Děkuji společnosti ELFIUM a jmenovitě paní Petře Vajčnerové, za příležitost účastnit se otevřených kurzů této společnosti. Tyto kurzy jsem absolvovala jako „akademii“, tedy všechny v návaznosti na sebe na podzim 2016.

Ne, že bych dosud neprošla podobnými vzdělávacími aktivitami, ale to je přesně ono - **byly pouze PODOBNÉ**. A protože patřím k lidem, kteří se velmi rádi učí od profesionálů a mnohem úspěšnějších, nebylo o čem dlouho přemýšlet. Navíc pokaždé, když dělám ve svém životě kroky naprosto spontánně, vedou k úžasným výsledkům. Stejně jako tady.“

Ing. Renata Vyoralová
Jednatelka, E-LINGUAProfi s.r.o.

Když jsem o této formě vzdělávání přemýšlela, ještě jsem neměla představu, jak to budu zvládat vzhledem ke své pracovní vytíženosti. Nicméně témata, která jsou v nabídce, jsou pro mne jako spolumajitelku firmy, manažerku a obchodnici v jedné osobě příliš lákavé, abych si čas udělala.

O společnosti E-LINGUAProfi

Za 25 let jsme si získali důvěru dodržováním slibů. Individuální přístup nám umožňuje najít a plně rozvinout potenciál každého. V rámci partnerského vztahu garantujeme důsledné dodržování našich hodnot. Jsme věrni svým postojům. Výukou jazyků přinášíme našim studentům důvěru v jejich jazykové schopnosti a tím i více životních a profesních příležitostí.

Věříme, že to, co zasadíme, také sklídíme.

Otevřené rozvojové kurzy

Jednotlivé kurzy vedla přímo paní Petra Vajčnerová a pan Jan Poláček. Bylo to velmi

příjemné, protože oba jsou skvělí a rozhodně osobnosti, kterých si velmi vážím.

Co jsem si z těchto kurzů odnesla?

Zážitek a ujištění, že pouze, když se práce dělá dobře a srdcem, tak má smysl a vede k úspěchu. A to na těchto kurzech bylo vidět i cítit od první chvíle. Profesionální přístup plný lidskosti doplněn materiály vycházejícími ze skutečné praxe, nikoli z teorie, jsou u této společnosti standardem! Jsem si jistá, že každý z účastníků si odnesl to důležité pro sebe a svou práci. Jak to důležité pak každý z nás uvede do praxe, už máme skutečně ve svých vlastních rukou.



Duben 2016

Listopad 2016

Vždy říkám, že když si z každého semináře nebo vzdělávací akce odnesu jednu věc, kterou pak uvedu do praxe, tak stálo zato tady být!

A musím říct, že jsem si skutečně z každého vzdělávacího dne odnesla ne jednu, ale hned několik myšlenek, tipů a rad, které postupně zavedu do své praxe. Záměrně píší postupně, protože dělat příliš mnoho kroků najednou vede sice k rychlým změnám, ovšem už ne tak trvalým.

Programy, které jsem absolvovala

„Jak prodávat řešení“ - mně osobně ukázalo, kde mohu své obchodní dovednosti ještě doplnit o užitečné, detailní kroky. A to obchoduji již několik let!

„Neargumentujte, ale tvořte“ - tisíckrát všude zmiňovaná analýza!

Znovu jsem si uvědomila, jak je důležitá a mnohými obchodníky i manažery podceňovaná.

„Jak řídit výkonnost“ - uvedu jednu z myšlenek, které mne zaujaly: „Málokdy manažeři pracují s energií celého týmu, většinou se soustředí na jednotlivce“.

„Zpětná vazba jako DAR“ - jak jednoduché je dát pozitivní zpětnou vazbu. Ale dejte zpětnou vazbu člověku, který o ni nestojí a ještě ani není pozitivní! Pokud nevíte, jak na to, doporučuji právě tento seminář.

„Vedte lidi, řiďte čísla“ - velmi zajímavý úhel pohledu na lídra, dle pěti levelů.

A protože cesta je cíl, přeji vám všem, abyste ve svém životě dělali spontánní rozhodnutí, která jsou

v souladu s vámi a na nic nečekali. Prostě to udělejte a jděte do toho!

„Ne, že bych dosud neprošla podobnými vzdělávacími aktivitami, ale to je přesně ono - **byly pouze PODOBNÉ.**“

Zástupci společnosti ELFIUM s.r.o. mají mé svolení dát na vyžádání mé telefonní číslo, pro případ dotazů nebo doplnění postřehů či zkušeností.